



# クラブ創設の手続き (コミュニティ・企業クラブ)

山田 一孝 / Carl Yamada  
2018-2019 Division I Director  
Toastmasters District 76



1. デモ例会
2. プロスペクティブ申請
3. チャーターキットの到着
4. メンバーの勧誘
5. チャーター申請
6. チャーター達成！

# 目指すべきもの



プロスペクティブ  
(仮クラブ)



20名以上

チャーター  
(公式クラブ)

- 申請により開始
- 正式なトーストマスターズメンバー扱いはされない
- 各種権利に制限あり

- 正式なトーストマスターズメンバー扱い
- 全ての教育システムを享受
- スピーチコンテストへの参加資格





デモ  
例会

プロスペク  
ティブ申請

キット  
到着

メンバ  
ー勧誘

チャータ  
ー申請

チャータ  
ー達成

## デモンストレーション例会 (開催を強くお勧めします)

見学者にPR

- ・トーストマスターズの特徴及び長所
- ・例会の進行方法



進行役及びヘルパー:

ディストリクト内の経験あるメンバー



## プロスペクティブクラブ申請

- 様式1 (クラブ設立申請書)
- チャーター費用 (125ドル、クレジットカード決済)



国際本部

デモ  
例会

プロスペク  
ティブ申請

キット  
到着

メンバ  
ー勧誘

チャータ  
ー申請

チャータ  
ー達成

## チャーターキット到着

- 20名分の教材（旧課程ではCC&CL、現在はPathways）
- 例会道具



デモ  
例会

プロスペク  
ティブ申請

キット  
到着

メンバ  
ー勧誘

チャータ  
ー申請

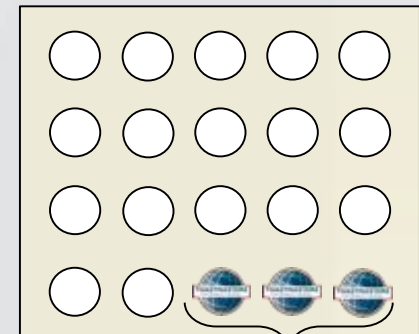
チャータ  
ー達成

## メンバー勧誘

20名集めましょう!!



- 通常例会への見学勧誘
- 広報活動（Web、チラシ、パンフレット等）
- 3名までは、他クラブと重複会員可。（＝言い換えると、17名以上は他のクラブに属さないメンバーである必要。）
- プロスペクティブ期間 = 1年



重複会員  
(デュアル会員)



デモ  
例会

プロスペク  
ティブ申請

キット  
到着

メンバ  
ー勧誘

チャータ  
ー申請

チャータ  
ー達成

## チャーター申込

- 様式2から様式6Bまで
- 入会金及び会費の支払い(代表者のクレジットカードで)



国際本部



デモ  
例会

プロスペク  
ティブ申請

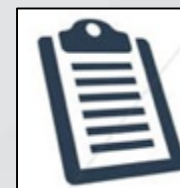
キット  
到着

メンバ  
ー勧誘

チャータ  
ー申請

チャータ  
ー達成

## チャーター申込（各様式）



様式	日本語表記	提出部数
2	設立認可納付金	1
3	クラブ設立会員申請書・支払情報	全メンバー数
4	クラブ設立役員情報	1
5	クラブ情報	1
6A	（クラブ規約）（全トーストマスターズクラブ共通内容）	1
6B	標準クラブオプションの補遺（クラブで定めるべき内容）	1



## チャーター申込(費用)



種別	対象	金額/人
入会金	新入会員（ピュアメンバー）のみ ※重複会員（デュアル）は不要	\$20
会費	全メンバー（6か月分まとめて）	\$45

- ◆ 代表者がまとめて支払う。
- ◆ クラブは、上記に併せて、会場費・消耗品購入費等を上乗せして会員から徴収してよい。
- ◆ 企業クラブの場合、**会費は各個人で負担することを強く推奨します**。理由は、会社が負担すると、メンバーのモチベーションや帰属意識が失われることが多いからです。

デモ  
例会

プロスペク  
ティブ申請

キット  
到着

メンバ  
ー勧誘

チャータ  
ー申請

チャータ  
ー達成

## チャーター達成

- 国際本部からディストリクトディレクターにチャーター証書を送付
- ディストリクトディレクターがチャーター会員に証書を贈呈
- チャーターセレモニーを開催し、皆さんでお祝いしましょう！



## ◆ ガイドブック「Toastmasters クラブ設立の手順」

(How to build a Toastmasters club)



- 国際本部のWEBページにPDFで掲載
- 日本語版あり
- 各申請様式も冊子に掲載

## ◆ トーストマスターズインターナショナルWEBページ

([www.toastmasters.org](http://www.toastmasters.org))



Home > Membership > How to Start a New Club